



PRESENTACIÓN PROGRAMA ACADÉMICO

Seminario Institucional Negociación y Gerenciamiento de Crisis

Obra protegida según los Tratados Internacionales de protección intelectual
Obra inscrita en el Registro General de la Propiedad Intelectual: C-0002536/2018
Reservados todos los Derechos. Prohibida su reproducción total o parcial



“ESPECIFICACIONES DEL SEMINARIO”

Dirigido a: Público en General, sin distinción de sexo, ni lugar de origen, con o sin conocimiento en la Materia.-

Requisitos: Se Mayor de 18 años de edad, no contar con antecedentes Penales, en su contra, completar el Formulario de Inscripción el cual posee el carácter legal de Declaración Jurada.-

Modalidad: Presencial.-

Duración: Dos (2) Días. Jornada Día 09/11 de 09:00 a 18:00hs. Jornada Día 10/11 de 09:00 a 14:00hs .-

Fechas: Sábado 09 y Domingo 10 de Noviembre 2019.-

Vacantes: Limitadas

Lugar de Dictado: Aula Medici del Hotel Círculo de Sub Oficiales de la Fuerza Aérea Argentina, Sito en calle Marcelo T. de Alvear N° 468, Córdoba, República Argentina.-

Certificación: Oficial como Asistente “Seminario de Negociación Estratégica”, emitido por la *Fundación Para la Integración de Estrategias Profesionales Resolución Ministerial Min. De Justicia 017 “A”/02.-*

INVERSIÓN (COSTO) PÚBLICO EN GENERAL:

- Residentes Argentinos (Pesos Argentinos \$ 3.500).-
- Otros Países (Dólares Americanos U\$D 200).-

Inversión (Costo) Miembros y Socios FIEP-GMPO: 10% DE DESCUENTO del valor total.-

FORMA DE PAGO:

Pago Total Adelantado.

O en su defecto Inscripción del 50% del total, reserva vacante, saldo en el salón el día del comienzo del Seminario (Contado Efectivo Únicamente).

Consulte por Becas o Media Becas en grupos de 5 o más cursantes. (Sujeto a Disponibilidad y Aprobación)

MEDIOS DE PAGO HABILITADOS:

Residentes Argentinos:

- Pago electrónico de Mercado Pago (Tarjeta de Crédito, Débito, y otros medios. 7% de Recargo costo de Mercado Pago)
- Depósito/Transferencia Bancaria.

Otros Países:

- Pago electrónico de PayPal (Tarjeta de Crédito, Débito, y otros medios. 7% de Recargo costo de PayPal).
- A Través de Western Unión.–

INCLUYE PARA EL ASISTENTE:

- Acreditación.-
- Material Académico en Soporte.-
- Carpeta Institucional y Hojas para apuntes.-
- Pin de Solapa Institucional.-
- Coffe Breack ambas jornadas.-
- Certificación Oficial con validación de código QR.-

Nota: Los Asistentes del Curso, poseen precio diferenciado (Descuento) en Alojamiento del Hotel del Circulo de Sub Of. de la Fuerza Aérea en donde se desarrollara el evento, como así también en consumos que realicen en el Restaurante del Mismo

Consultas e Inscripciones en:

- *academicofiepgmpo@gmail.com*
- *Tel/Whatsaap (+54) 9 351 2447277.-*

FORMULARIO DE INSCRIPCION WEB INGRESANDO A:

<http://grupomundialdepolicias.com/evento/semnegociacionencrisis/>

DEL SEMINARIO

El mismo se desarrolla de forma Teórica-Practica, trabando sobre unidades de amplia aplicación en los ámbitos de la seguridad pública o privada, como así también, empresarial, corporativa y personal.

Desarrollado en un formato afable, que permite la interacción permanente con cada Asistente en particular, guiando durante todo el Seminario al mismo a los fines de interiorizar conocimientos.-

PROGRAMA ACADÉMICO DEL SEMINARIO

- *CRISIS (Concepto de Crisis. Características. Diferentes tipos de Crisis. Prioridades del accionar en cada una de ellas)*
-
- *NEGOCIACIÓN (Concepto. La Negociación en el tiempo, evolución. Causa de las negociaciones. Identificación de necesidades. Requisitos de una negociación. Elementos de un acuerdo. Fases de una negociación. Conceptos básicos).*
- *PODER (Dinámica en la Resolución de Conflictos – Comprender el Poder – Fuentes de Poder – Equilibrar el Poder – Dinámica del Conflicto – Escalada del Conflicto – Espectro del Conflicto – Ciclo del Conflicto – Compromiso Irracional).*
- *META, ESTRATEGIAS, TÁCTICAS Y PAUTAS DE NEGOCIACIÓN (Objetos de la negociación en crisis. Negociables y no negociables).*
- *VARIACIÓN EMOCIONAL DE LOS ACTORES DE LA CRISIS (Escala de cambio de conducta. Técnicas de abordaje para las negociaciones en Crisis).*
- *EL NEGOCIADOR (Perfil Psicológico. Perfil profesional).*
- *INDICADORES DE PROGRESO EN LAS NEGOCIACIONES (Como capitalizarlos. Como confrontarlos. Indicadores de violencia, Indicadores de Progreso, formas de abordaje).*
- *LA COMUNICACIÓN (Su importancia. Lenguaje corporal La Programación Neuro Lingüística como herramienta de la comunicación. El Metamodelo. Palabras y frases problemáticas).*
- *EFFECTOS PSICOLÓGICOS DE LA CRISIS (Desestructuración del Yo. Etapa de Shock. Mecanismos de defensa. Efectos psicomaticos. Etapa de reorganización).*

CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

DÍA SÁBADO 09/11

- 09:00 a 9:30hs – Acreditación.-
- 09:30 a 11:30hs – Actividad Académica.-
- 11:30 a 12:00hs – Coffee Break.-
- 12:00 a 13:30hs – Actividad Académica.-
- 13:30 a 15:00hs – Almuerzo Libre (No Incluido en el Costo).-
- 15:00 a 18:00hs – Actividad Académica.-

DÍA DOMINGO 10/11

- 09:00 a 11:00hs – Actividad Académica.-
- 11:00 a 11:45hs – Coffe Break.-
- 12:00 a 13:30hs – Actividad Académica.-
- 13:30 a 14:00hs – Finalización de Seminario – Panel de Preguntas – Entrega de Certificados.-

DISERTANTE DEL SEMINARIO

Crio ® Lic. NICOLAS FERNANDO RABADAN (Argentina).-

Títulos de Grado:

- *Lic. En Seguridad Publica*
- *Lic. En Seguridad Ciudadana y Comunitaria*
- *Maestro Instructor en Negociación de Crisis (Unión Europea).*
- *Diplomado en Gestión de la Seguridad.*
- *Coach Internacional en Negociación y Gerenciamiento de Crisis.*
- *Complemento Pedagógico Docente.*

Especialidades:

- *Especialista en Análisis de Inteligencia.*
- *Especialista en Inteligencia Emocional.*
- *Especialista en Comunicación y Programación Neurolingüística.*
- *Especialista en Sistema de Infraestructuras Críticas, y conflictos Internacionales.*
- *Especialista en Búsqueda y Localización de Explosivos.*
- *Especialista en Investigaciones Complejas, Anti Secuestros.*
- *Asesor de Seguridad Pública y Privada.-*

Actividad Actual:

- *Docente Universitario en Universidad de FASTA.*
- *Consejero Consultivo y Profesor del Campus de Inteligencia y Pericia CIIP (España).*
- *Vicepresidente de la Fundación FIEP y El Grupo Mundial de Policías.*
- *Instructor de la Fundación FIEP y El Grupo Mundial de Policías en Negociación y Gerenciamiento de Crisis.*
- *Profesor de Mediación y Resolución de Conflictos.*
- *Disertante Nacional e Internacional en Negociación, Gerenciamiento de Crisis y Materias afines.-*